
Cursus

Formations & Diplômes :	1978-1983	Ingénieur Commercial Solvay /Master Solvay Business School, ULB, Option: Finance
	2012-2013	Coaching & Leadership – Butterfly Academy (Coach & Team)
	2016 (jan)	The Human Element – W. Schutz (1 st module)
	2016-2017	Formation Jeu du Roi – Osez votre leadership naturel
	2017	Eponaquest – Now program (equicoaching)
Langues :	Français Anglais Néerlandais	Langue Maternelle Courant Courant

Expérience Professionnelle

Principaux domaines d'expertise de Corinne Dumont : conseil stratégique et financier, leadership exécutif et gouvernance, gestion des ressources humaines.

2010 – à ce jour : EOLE MC SPRL

- PME suisse (active dans les cadeaux d'entreprise) : conseils sur la structuration financière liée à la cession d'une partie de son activité.
- PME Bruxelloise (alimentation bio) : conseils stratégiques aux fondateurs
- PME Bruxelloise (cosmétiques bio) : conseils / mentoring stratégique et financiers à la fondatrice.
- PME Canadienne (active en equi-coaching) : conseils divers pour la structuration de l'activité.

2019 – à ce jour : Membre du Comité Stratégique BBG – Sequoia. Taille du groupe : + de 150 personnes employées ; chiffre d'affaires + de 35 millions € (fin 2018)

- Conseiller le groupe sur la stratégie et l'intégration post acquisition
- Conseiller le groupe sur le repositionnement identitaire et la vision dans un but de création de valeur et de dégager les synergies

2007 - 2018 : Administrateur Délégué de Sequoia Participations SA, active dans le commerce de détail et alimentation bio sous l'enseigne « Sequoia Bio & Natural Market ». Taille du groupe : près de 100 personnes employées et 10 magasins en Belgique ; chiffre d'affaires + de 15 millions € (fin 2018)

- Conseiller l'entreprise sur son expansion externe
- Acquisition des 2 magasins historiques (négociation avec le fondateur, financement et structuration juridique)
- Acquisition et financement des nouveaux magasins, business plans et structure juridique
- Mise en place de la gouvernance
- Assurer la gestion et la supervision opérationnelle des magasins
- Mise en place d'une structure de management et d'une politique RH
- Recrutement et formation des équipes
- Mise en place des outils de reporting et de contrôle opérationnel et financier
- Rachat de la société BioCorners (financement et négociation du rachat)
- Conseiller l'entreprise sur le positionnement, la vision stratégiques et la création de valeur.
- Mise en place d'une politique de communication et marketing, plus politique d'achats
- Conseiller l'entreprise sur ses crédits bancaires et les crédits fournisseurs à long terme
- Conseiller Distritex SA sur la mise en place d'une opération de « sale & lease back immobilier »
- Conseiller l'entreprise sur la levée de fonds pour financer l'ouverture de Sequoia Waterloo SA (2010)

2003 - 2007 : Administrateur et actionnaire Harmont Invest SA – conseiller pour diverses missions de financement de projets pour

- Electrabel SA – restructuration d'une opération de financement sur une centrale électrique
- Groupe HERPAIN – levée de fonds pour un projet immobilier
- Groupe VIZZION – levées de fonds pour différents projets immobiliers

1985 – 2003 : Director chez Citigroup – Corporate Finance

- Diverses opérations de financement international pour des groupes comme Brussels Airlines, SNCB, Electrabel, Région Flamande, Chemins de Fer Hollandais, Groupe Lhoist, Groupe Solvay...